

Всемирный банк

<http://econ.worldbank.org>

Vojislav Maksimovic, Asli Demirguc-Kunt, Meghana Ayyagari
Firm Innovation in Emerging Markets: The Roles of Governance and Finance (Инновации в компаниях на развивающихся рынках: роль управления и финансирования)

WPS 4157, март 2007 г.

Авторы исследуют факторы, стимулирующие инновации, на основе выборки из более 19 000 фирм в 47 развивающихся странах. Инновациями считаются не только внедрение новых технологий и выпуск новой продукции, но и мероприятия, способствующие приобретению работниками новых знаний и навыков и направленные на модификацию производства. Авторы делают вывод, что к инновациям наиболее склонны крупные частные компании, экспортирующие свою продукцию, имеющие доступ к внешнему финансированию, в которых работают высокообразованные менеджеры с опытом работы в среднем звене управления. И наоборот, не склонны к введению инноваций государственные предприятия, у которых нет иностранных конкурентов. Если держателем контрольного пакета акций является финансовое учреждение, фирма обычно консервативна. Использование частными фирмами внешнего источника финансирования повышает их склонность к инновациям. Фирмы, финансируемые иностранными банками, более склонны к инновациям, чем компании, финансируемые местными банками.

Mona Haddad

Trade Integration in East Asia: the Role of China and Production Networks (Торговая интеграция в Восточной Азии: роль Китая и производственных сетей)

WPS 4160, март 2007 г.

Производственные сети стали трамплином для недавнего роста торговли между странами Восточной Азии. Здесь фрагментированная торговля, в основном представляющая собой продажи деталей и комплектующих, расширяется быстрее обычной торговли готовой продукцией. В основном это происходит благодаря политическому курсу, благоприятствующему международному производству, выгодам концентрации, связанным с ранним вступлением стран в новую форму разделения труда, различиям в заработной плате между странами региона, низким торговым и транспортным издержкам и специализации, позволяющей получать отдачу от масштаба производства. Экономическая интеграция Китая углубила фрагментацию производства в Восточной Азии. Международная фрагментация производства вызвала расширение межрегиональной торговли в Восточной Азии, но также привела к сильной зависимости региона от торговли готовой продукцией за его пределами. Если сосредоточенные в Китае производственные сети в значительной мере способствовали экономическому росту в Восточной Азии, то они же стали причиной ряда проблем, поскольку не вызвали логически ожидаемого развития технологий и привели к чрезвычайной взаимной зависимости стран Восточной Азии.

Dragana Radevic, Irina Klychnikova, и Patricia Silva

Poverty and Environmental Impacts of Electricity Price Reforms in Montenegro (Бедность и экологические последствия реформы цен на электроэнергию в Черногории)

WPS 4127, февраль 2007 г.

Правительство Черногории готовит реформу тарифов на электроэнергию в связи с недавними изменениями на националь-

ном и региональном энергетических рынках. Предполагается, что тарифы на электроэнергию для жилого сектора постепенно возрастут на 40-100%. Столь значительное повышение цен негативно отразится на бедных домохозяйствах и приведет к существенному увеличению расходов населения на электроэнергию. В работе содержится анализ ряда альтернативных моделей энергетической политики, позволяющий оценить последствия введения различных тарифов на электроэнергию, в частности, для бедных и уязвимых домохозяйств. Повышение цен на электроэнергию может также привести к значительному увеличению доли домохозяйств, использующих для отопления древесины.

Clifford Zinnes, Laura Bouriaud, Ioan Abrudan, Valy Marochko, Jeffrey R. Vincent, Jean-Daniel Saphores

Detecting Collusion in Timber Auctions: the Case of Romania (Румыния: раскрытие сговоров на аукционах по продаже леса)

WPS4105, декабрь 2006 г.

Румыния была одной из первых стран с переходной экономикой в Европе, которая ввела аукционы по продаже древесины на корню из государственных лесов. По сравнению с прежней системой централизованного распределения леса по фиксированным ценам, аукционы имеют ряд преимуществ: возрастают доходы бюджета, выше вероятность, что участки попадут в руки наиболее щедрых покупателей, повышаются стимулы для технологического развития отрасли и роста производительности в государственном секторе. Ключом к использованию этих преимуществ является конкуренция. Однако сговор среди участников торгов часто приводит к снижению уровня конкуренции на аукционах по продаже леса. В результате участки продаются ниже справедливой рыночной цены, что подрывает преимущества аукционов. В работе подтверждается, что на основе данных по лесным аукционам можно сделать выводы о возможном сговоре при их проведении. Так, например, вследствие возможного сговора в 2002 г. была снижена окончательная цена на лес в Сучавском лесничестве и, возможно, в Нимтском. В заключение авторы рассматривают возможные действия правительства, направленные на борьбу со сговорами на аукционах и минимизацию их влияния на результаты торгов.

Центр социальных и экономических исследований (CASE)

<http://www.case.com.pl>

Maria Cernobrovciuc, Joanna Konieczna, Mariana Puntea, Marcin Sowa, Alexandru Stratulat

Prospects for EU-Moldova Economic Relations (Перспективы экономических отношений Молдовы и ЕС)

Отчет CASE №67

В последние годы внешние связи Молдовы определялись влиянием двух геополитических блоков — СНГ и ЕС. Несмотря на тесные связи Молдовы с СНГ, все более важными для нее становятся отношения с ЕС, особенно в свете сложившейся в стране экономической ситуации. В работе представлены последние экономические тенденции в Молдове, анализируются результаты недавно реализованных преобразований на макроэкономическом уровне, а также рассматривается ряд структурных реформ, осуществленных за последние пять лет. Авторы приводят историю связей ЕС и Молдовы и очерчивают перспективы будущих экономических отношений страны с Евросоюзом. В заключение приводятся данные по отношению населения к интеграции в ЕС, основанные на опросе специалистов, а также ряд рекомендаций для властей.

Jakubiak M., Maliszewska M., Orlova I., Rokicka M., Vavryschuk V.
Non-Tariff Barriers in Ukrainian Exports to the EU (Нетарифные барьеры для украинского экспорта в ЕС)

Отчет CASE, № 68

В целом тарифы ЕС на украинскую продукцию довольно низки, и традиционные протекционистские меры применяются ЕС лишь в отношении отдельных групп товаров. Но и эти ограничения предполагается отменить в ближайшие несколько лет после вступления Украины в ВТО и создания зоны свободной торговли промышленными товарами между ЕС и Украиной. Сейчас, защищая собственный рынок, ЕС часто использует нетарифные торговые барьеры, такие, как сертификация происхождения товара, таможенные процедуры и технические нормы. Препятствуют ли нетарифные барьеры украинскому экспорту в ЕС и, если да, то до какой степени? Авторы анализируют торговую политику Украины, развитие товарооборота между страной и Евросоюзом, рассматривают опыт стран Центральной и Восточной Европы в области преодоления нетарифных барьеров и оценивают степень его применимости к Украине. В докладе представлены результаты исследования нетарифных барьеров, с которыми сталкиваются украинские экспортеры, а также рекомендации по мерам политики.

Центр экономических и финансовых исследований и разработок (ЦЭФИР)

<http://www.cefir.ru>

Irina Denisova

Entry to and Exit from Poverty in Russia: Evidence from Longitudinal Data (Попадание за черту бедности и выход из бедности в России)

CEFIR/NES WP 98, март 2007 г.

Доходы более 25 млн россиян не превышают прожиточного минимума. На основе анализа прожиточного минимума и данных Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения (RLMS) за 1994-2004 гг. в работе рассматривается, как происходит попадание за черту бедности и выход из бедности. Помимо прочего, автор приходит к выводу, что наличие детей повышает риск попадания в бедность и снижает возможности выхода из нее, а наличие взрослых членов семьи с высшим образованием, проживающих в городе, дает противоположный результат. Экономические подъемы и спады асимметрично влияют на бедность: экономический рост снижает шансы перехода в бедность и также уменьшает риски, связанные с ней. Это значит, что бедные домохозяйства в период экономического подъема — это домохозяйства с серьезными проблемами, и им следует уделять особое внимание.

Ariane Lambert-Mogiliansky, Konstantin Sonin, Ekaterina Zhuravskaya

Are Russian Commercial Courts Biased? Evidence from a Bankruptcy Law Transplant (Являются ли российские арбитражные суды беспристрастными? На примере процедур банкротства)

CEFIR/NES WP 99, март 2007 г.

Исследование посвящено отклонениям в работе российских судов при рассмотрении дел о банкротстве после введения в действие в 1998 г. Закона о банкротстве. Авторы приходят к двум основным выводам. Во-первых, после вступления закона в силу судебные решения по количеству и виду процедур банкротства принимались под влиянием политической ситуации в регионе. Учитывая показатели неплатежеспособности фирм и качество ре-

гионального судопроизводства, авторы демонстрируют, что процедуры реорганизации при банкротстве чаще имели место в регионах с политически популярными губернаторами и судьями, у которых были плохие отношения с федеральным центром. Чем хуже было качество региональных судов, тем чаще они принимали решение о реорганизации. Во-вторых, на дальнейшую работу таких фирм влияло качество региональной судебной системы: в регионах с плохо подготовленными судьями фирмы, реорганизованные в соответствии с законодательством 1998 г., отличались слабым ростом продаж, производительности труда и ассортимента продукции, по сравнению с фирмами, не подвергавшимися процедуре банкротства. В регионах же с компетентными судьями реорганизованные фирмы опережали фирмы, не подвергавшиеся процедуре банкротства. Влияние качества судопроизводства на работу реорганизованных фирм было более сильным, когда губернатор региона обладал политической популярностью. Это подтверждает мнение, что политически сильные губернаторы препятствовали исполнению Закона о банкротстве от 1998 г.

Другие публикации

Andrei V. Vernikov

Russia's Banking Sector Transition: Where to? (Куда движется российский банковский сектор?)

BOFIT DP 5/2007

http://www.bofi.fi/bofit_en/

В работе рассматриваются преобразования в российском банковском секторе с позиции взаимосвязи между институциональными изменениями и изменениями вида собственности. Автор считает, что уход государства из коммерческого банковского сектора был непоследовательным и недостаточным: основные банки еще не приватизированы, а государство уже возвращается в качестве владельца основных рыночных игроков. В работе рассматриваются введенные в России новые институты по регулированию банковского и финансового сектора: верховенство закона, конкуренция, страхование депозитов, процедура банкротства и корпоративное управление. Неблагоприятное сочетание новых институтов и традиционных местных норм привело Россию в тупик — структура собственности в банковской сфере препятствует развитию рыночных институтов. Вероятно, сейчас мы наблюдаем отклонение от первоначальных целей рыночных реформ.

Barry Bosworth, Susan M. Collins

Accounting for Growth: Comparing China and India (Факторы экономического роста: сравнение Китая и Индии)

NBER WP 12943, февраль 2007 г.

<http://www.nber.org/papers/w12943>

Авторы сравнивают экономические показатели Китая и Индии, используя простую систему оценки, учитывающую рабочую силу, капитал, образование и совокупную производительность факторов производства (СПФП) для трех секторов — сельского хозяйства, промышленности и услуг, а также для экономики в целом. Оценки экономического роста показывают, что с 1978 по 2004 г. в каждой стране доля вклада концентрации капитала и СПФП в рост производительности на одного рабочего была приблизительно одинакова. Кроме того, и в Китае, и в Индии в 1993 г. произошло ускорение экономического роста. Однако показатель общего роста производства в Китае приблизительно в два раза выше, чем в Индии; Китай опережает Индию по каждому из трех секторов производства в обоих периодах. В Китае ускорение эконо-

номического роста после 1993 г. происходило главным образом в промышленности, на которую приходилось почти 60% совокупного роста производительности в стране. А в Индии, наоборот, 45% экономического роста во второй половине данного периода приходилось на сферу услуг. Перетекание рабочей силы из сельского хозяйства в промышленность и сектор услуг повысило производительность в каждой стране на 1,2 процентного пункта.

Guido Friebel, Elena Panova

Insider Privatization and Careers — A Study of a Russian Firm in Transition (Приватизация для инсайдеров и карьера — исследование российских фирм в переходный период)

NBER WP 12998, март 2007 г.

<http://www.nber.org/papers/w12998>

В работе рассматриваются изменения в кадровой политике в отношении человеческих ресурсов в тяжелой промышленности России в переходный период. Авторы анализируют кадровые данные по 1538 служащим с 1984 по 2000 г. До 1991 г. в российских фирмах существовали устойчивые модели продвижения по служебной лестнице, довольно схожие с системой карьерного роста в западных фирмах. С 1992 г. и до 2000 г. такие карьерные модели уже не наблюдаются. Причина этого явления заключается в том, что на всех уровнях иерархии фирм, кроме самого нижнего, много руководителей принималось на работу со стороны, а уходило их значительно меньше. Фирмы оказались перегруженными менеджерами без перспектив к росту. Еще одна возможная причина — слабое осуществление прав собственности аутсайдеров в России.

Celine Allard

Inflation in Poland: How Much Can Globalization Explain? (Инфляция в Польше: насколько виновата глобализация?)

IMF WP 07/41, февраль 2007 г.

www.imf.org/external/pubs/cat/longres.cfm?sk=20458.0

Работа посвящена влиянию глобализации на инфляцию в странах, недавно вступивших в ЕС, и в Польше, за период с 1995 г. В результате увеличения торговой интеграции цены в стране стали менее чувствительными к внутренним экономическим условиям, возможно, из-за того, что цели валютной политики все более смещаются в сторону стабильности цен. Похоже, что в количественном измерении глобализация приводит к снижению цен в Польше от 0,5 до 1 процентного пункта ежегодно, начиная с 1995 г., что значительно выше, чем в развитых странах. В будущем эффект снижения инфляции в странах, недавно вступивших в ЕС, вероятно, будет ослабевать по мере стабилизации слишком высоких в настоящее время темпов торговой интеграции.

Pasquale Tridico

Regional Human Development in Transition Economics: The Role of Institutions (Региональное развитие человеческого капитала в странах с переходной экономикой: роль институтов)

Universite degli Studi Roma Tre, WP № 70

<http://host.uniroma3.it/dipartimenti/economia/pdf/wp70.pdf>

Цель работы — анализ региональных различий развития человеческого капитала в Польше. Автор выводит региональные показатели человеческого развития для 16 регионов Польши и описывает приносящие и не приносящие доход аспекты человеческой жизни. В переходный период в западных регионах Польши ВВП на душу населения повысился больше, чем в восточных областях. Но это не привело к более высоким показателям по другим аспектам жизни — образованию и ожидаемой продолжительности жизни. И наоборот, хотя в восточных областях уровень ВВП на душу населения

ниже, чем в западных, здесь показатели по "неденежным" аспектам жизни, не приносящим доход, выше. Вероятно, на востоке Польши социальные нормы и групповые предпочтения больше ориентированы на социальную политику и социальные службы, чем на западе страны, где сильнее ориентация на рыночную экономику.

Markku Kotilainen

Free Trade between the EU and Russia — Sectoral Effects and Impacts on Northwest Russia (Свободная торговля между ЕС и Россией — отраслевые эффекты и влияние на экономику Северо-Запада России)

WP №. 1087

Научно-исследовательский институт финской экономики: <http://www.etla.fi/eng/julkaisuhaku.php>

В работе изучаются возможные последствия свободной торговли между ЕС-25 и Россией на основе прикладной модели общего равновесия (CGE). Особое внимание уделено Северо-Западному региону России. Свободная торговля сама по себе могла бы негативно отразиться на условиях торговли в России и привести к небольшому снижению уровня благосостояния населения. Но в сочетании с повышением производительности она может вызвать рост уровня благосостояния. Это подчеркивает важность реформ в России. Черная и цветная металлургия, машиностроение и металлообработка, производство древесины и бумаги в первую очередь проиграют от введения свободной торговли с ЕС. А производство средств производства, топливная промышленность и сфера услуг получают импульс к развитию. Из-за структуры производства Северо-Запад России, вероятно, выиграет несколько меньше по объему валового регионального продукта, чем в среднем вся страна.

Alexandra Ferreira Lopes

The Costs of EMU for Transition Countries (Издержки стран с переходной экономикой при вступлении в ЕВС)

REPEC: <http://repec.org/mm2/2006/up.7815.1140017467.pdf>

Следует ли Чехии, Венгрии и Польше, трем крупнейшим странам, вступившим в ЕС в 2004 г., присоединиться к еврозоне? Автор создает модель для оценки экономических издержек стран в результате потери самостоятельности в валютной политике после вступления в ЕВС. Вступление в еврозону может оказаться слишком затратным для этих стран. Оно может повлечь большие издержки, если: технологические шоки сильны; корреляция шоков валютной политики слаба; потребители не расположены к риску; доля импорта между рассматриваемыми странами и ЕВС низкая.

Floro Ernesto Caroleo, Francesco Pastore

A New Regional Geography of Europe? The Labor Market Impact of the EU Enlargements (Новая региональная география Европы? Рынок труда в результате расширения ЕС)

IZA DP № 2620, SSRN: <http://ssrn.com/abstract=969620>

Работа представляет обзор рынков труда старых и новых государств — членов ЕС в свете изменений, произошедших на политической и экономической карте Европы. Автор уделяет особое внимание микроэкономическим основам структурных изменений и их пространственно асимметричному воздействию на местные рынки труда. В работе изучаются: региональная занятость и смена мест работы; влияние мобильности рабочей силы на региональные различия уровня безработицы; региональное измерение гендерных различий; человеческий капитал как фактор региональной конвергенции; влияние торговли и ПИИ на региональные рынки труда; теневая экономика и теневая занятость; национальная политика и региональная политика ЕС.

BT